

LET'S SWING! DIE 5 GRAVIERENDSTEN IRRTÜMER, DIE FINANZEN FÜR SIE SO ÄTZEND MACHEN UND SIE DADURCH JÄHRLICH TAUSENDE VON **EURO VERLIEREN!**

**Wie Sie in nur 15 Minuten frischen Schwung
in Ihre Finanzen bringen**



Wunderbar.

Schön, dass Sie sich für den Download entschieden haben.

Sie haben sich beim Titel „Let´s swing! Die 5 gravierendsten Irrtümer, die Finanzen für Sie so ätzend machen und Sie dadurch jährlich tausende von Euro verlieren!“ angesprochen gefühlt? Auch Sie überkommt eine große Unlust, wenn Sie daran denken sich selbst in der Tiefe mit dem eher trockenen Thema Finanzen auseinandersetzen zu müssen.



In den folgenden 15 Minuten erfahren Sie, dass diese 5 Irrtümer maßgeblich dafür sind, dass Sie bisher einen riesigen Bogen um das Thema gemacht haben.

Geben Sie sich die Chance, nach nur kurzer Zeit zu erfahren, wie Sie dieses momentan für Sie eher kraftraubende Thema in frische, kraftvolle Energie transformieren können.

Lassen Sie uns gleich loslegen, denn Ihre Zeit ist wertvoll.

Es geht vielen Unternehmern wie Ihnen. Sie sind die Vorreiter und Pioniere in ihren Branchen und Sie haben das zum Beruf gemacht, wo sie voll dahinterstehen und was sie lieben. Doch Sie finden das Thema der Finanzen wiederum alles andere als schwungvoll und spannend.

Für gewöhnlich sind Sie ein Macher und Umsetzer. Und Sie wissen, wie Sie erfolgreich sein können. Deswegen ist dieser Widerspruch ein Thema was Sie schon lange stört. Hier konnten Sie und Ihr Schweinehund noch nicht erfolgreich die Initiative ergreifen. Und immer wieder, wenn Sie sich an das Thema ran wagen, verlässt Sie schnell die Lust und der Überblick weiterzumachen.

Mittlerweile haben Sie sich ordentliche Polster geschaffen. Ihnen ist bewusst, dass Sie diese bisher wie in der Steinzeit angelegt haben? Oder sogar alles auf den Girokonten liegt und geduldig wartet bis Sie sich darum kümmern?

Haben Sie sich früher immer vorgestellt, wie es ist, so wohlhabend zu sein? Und nun empfinden Sie eher eine Art von Beschränkung als echte Freude? Liegt es daran, dass Sie fühlen etwas tun zu müssen und es bisher nicht zufriedenstellend umgesetzt haben?

Sie wünschen sich zur Absicherung Ihrer Familie eine Möglichkeit, unabhängig von Ihrer eigenen Person, regelmäßige Einkommen zu haben?

Möglicherweise haben Sie schon einiges unternommen. Vielleicht ein Investitionsversuch an der Börse? Und auch schon mal ein Seminar zum Thema Geld?! All das hat Sie bisher nicht dahin gebracht, dass Sie ihre Situation als befriedigend bezeichnen würden.

WAS UNS UNSER BANKER WOHL NIEMALS VERRÄT



Fast jeder kennt das, man kommt in die schicke Bank, sieht die makellosen Banker, die einen professionell und höflich empfangen. Man hat eine etwa 1- 1,5 h Gespräch. Man versteht nur Bahnhof und hat am Ende das Gefühl man sei zu dumm für diese (Finanz-)welt. Man erlebte eine Abfolge von unzähligen Fachbegriffen und eigentlich verstand man noch nicht, warum man unten rechts für die nächsten Jahrzehnte unterschreiben soll. Doch der gegenüberstehende Banker ist wirklich total nett und er scheint zu wissen was er tut. Scheinbar.

Im Rahmen meiner Karriere habe ich im Jahre 2012 für einige Monate die Beratungsqualität in Banken getestet. Die daraus folgenden Auswertungen dienen dem Verbraucherschutz. Also auch ihrer Sicherheit, dass Ihnen **kein Apfel für ein Ei verkauft wird**.

In Summe musste ich feststellen, dass eine sehr große Anzahl an Bankern aus den verschiedensten Banken, statt:

„Hallo, schön dass Sie das sind. Möchten Sie einen Kaffee oder Wasser? Was kann ich für Sie tun?“ eher

„Hallo, ich brauch diese Woche noch 5 Fondssparpläne, 2 Einmalanlagen, 4 Riesterverträge und auch Bausparen muss ich liefern. Da ich merke, dass Sie keine Ahnung von Bank oder Versicherung haben, werde ich zusehen, dass ich ihre frei verfügbaren Gelder so verteile, dass ich möglichst viel bei Ihnen unterbringen kann. Ohne mich würden Sie wahrscheinlich gar nichts ansparen oder machen und daher passt das schon so. Zudem können wir schauen ob Sie bei ihren festen Verpflichtungen noch was einsparen können. Das habe ich vorbereitet da ich auf ihr Konto zugreifen kann. Es wäre eh prima, wenn Sie sich ihren Traum vom Eigenheim gleich erfüllen, dabei unterstütze ich Sie. Ihr Geld können Sie angelegt lassen. Sie bekommen von mir einen zinsgünstigen Kredit mit einer Rate die Ihre bisherige Miete nicht übersteigt.“

Jede Bank ist mittlerweile ein wirtschaftliches Unternehmen. Zudem besteht unser Währungssystem aus einer ungedeckten Papierwährung. Die Entstehung von neuem Geld in diesem Kreislauf findet mittlerweile zu Großteilen durch Kreditvergabe statt. Das heißt **die Bank hat mehr von Ihnen**, wenn Sie Schulden aufnehmen. Wenn sie es dann noch hinbekommen ihr Vermögen im Haus zu behalten, verdienen diese doppelt gut an Ihnen. Da sie bei jedem Abschluss eine Provision erhalten, die Ihnen in den wenigsten Fällen offengelegt wird.



Leben und leben lassen. Ist ja okay, dass die Bank an Ihnen verdient. Doch mit dem Ziel sie als Schuldner abhängig zu machen und ihr Vermögen noch zu in der Regel recht kostenintensiven Gebühren anzulegen, ist ´s halt schade. Für Sie. Sie können mehr aus Ihrem Geld machen und ihre Lebenszeit sinnvoller als mit diesem Unsinn nutzen.

IRRTUM 1: Selbermachen, auch wenn man keinen Bock darauf hat und keine Ziele



Sie sind Spezialist in ihrem Beruf. Sie wissen was es braucht, um Dinge erfolgreich zu machen. Ihre Leidenschaft, ihr Herzblut.

Nur beim Thema Finanzen finden Sie noch keine Leidenschaft, keinen Schwung. Es ist für Sie einfach nicht fassbar.

Das ist okay.

Wussten Sie, dass die richtig **erfolgreichen Menschen** gelernt haben zu **delegieren**?



Ist doch kein Wunder, dass die meisten Leute von Zeit zu Zeit verprellt sind und unsicher mit ihren Finanzen- **bisher** ist die Beraterwahl bei vielen ein **absoluter Blindflug** und in den seltensten Fällen ein Glücksfall.

Das Gleiche können wir bei **Ihren fehlenden Zielen** anschauen.

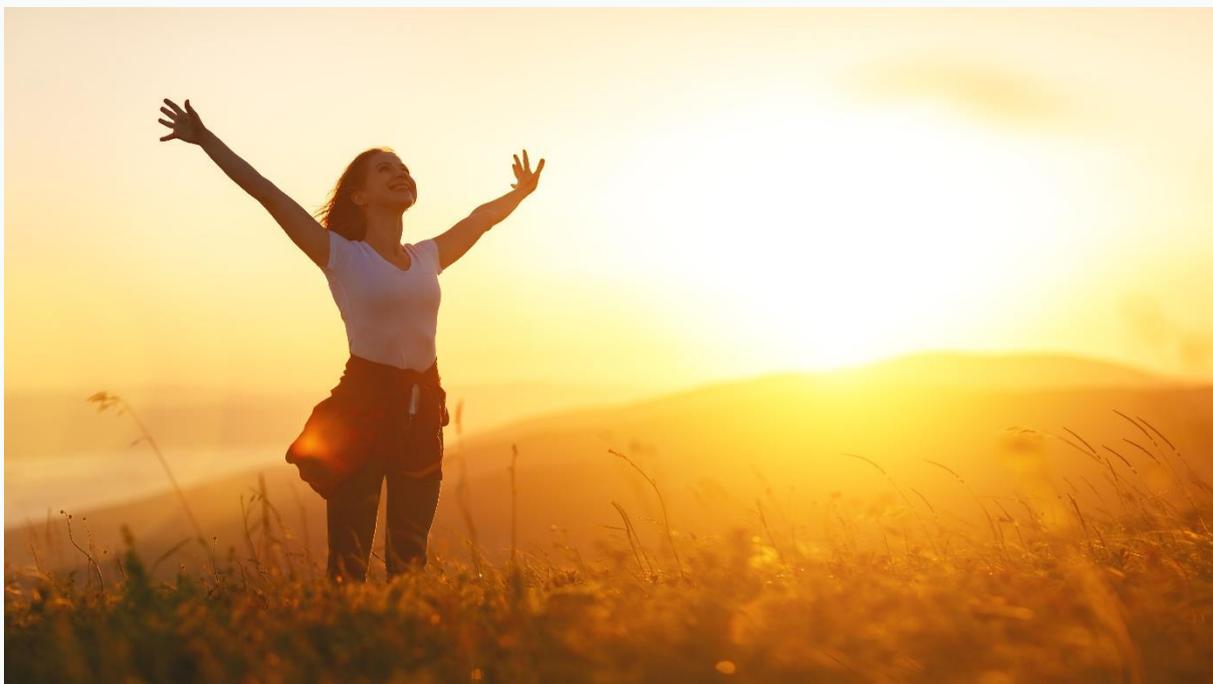
Stellen Sie sich vor, Sie wollen tanzen gehen. Sie mögen alle Arten von Musik gern und tanzen können Sie auch zu den meisten Liedern. Dann ist es egal ob Sie eine Heavy Metall Party besuchen oder eine karibische Salsa Party. Sie werden Spaß haben.

Was aber, wenn Sie **tief in ihrem innersten Wissen was Sie gerade brauchen?** Wenn Sie nach einer vollen Woche das Bedürfnis haben auszuspannen? Wenn Sie sich mit der Musik treiben lassen und träumen wollen?

Halten Sie inne. Schauen Sie genau was **Ihnen** jetzt **guttun** würde. Auswahl gibt es genug.

Das ist nur ein Moment, ein kleiner Ausschnitt des Lebens, ich möchte mit Ihnen ein Grundgefühl, ihre Grundwerte ansprechen.

Wenn es um ihre finanzielle Planung geht, geht es um **Ihre Lebensplanung**. Darum was Sie sich im Leben wünschen. Um das, was **ihrem ganz persönlichen Glück** entspricht und wo Sie hinwollen.



Sie haben es geschafft sich einen ordentlichen finanziellen Spielraum zu schaffen. Sie haben so viel angespart wie noch nie im Leben.

Darauf können sie stolz sein. Nun fordern Sie sich die entsprechende Begleitung ein!

IRRTUM 2:

Die Beratung kost' nix



Die Beratung in der Bank kostenfrei. Sie ahnen jedoch, dass irgendwelche Kosten enthalten sein müssen. Schließlich lebt niemand von Luft und Liebe. Sie hatten bisher jedoch weder Zeit noch Muße sich damit auseinanderzusetzen. Sie wissen ja, „nüscht ist umsonst“.

Sie brauchen sich nicht im Detail damit beschäftigen. Einen **Überblick bekommen Sie in Kürze**. Und mit einem Rechenbeispiel kann ihnen den **gewünschten Durchblick geben**.

Es kann sein, dass Ihre Verträge sicher schon ewig laufen, aber Sie haben sich nie darum gekümmert, an welcher Stelle Kosten anfallen und wie hoch diese sind.

Nun ist es an der Zeit, einen **Blick hinter die Kulissen zu werfen**. Im Laufe der Zeit sammeln sich hier **zigtausende Euro an Kosten** an, die Ihren Ertrag schmälern. Gerade bei Fondsdepots und/oder Fondsgebundenen Rentenversicherungen können die Kosten über die Laufzeit enorm sein. Die Kosten werden, gerade bei Rentenversicherungen, oftmals nur im Kleingedruckten angegeben und man benötigt fast schon detektivischen Spürsinn, um alle zu finden.

Nun könnte man denken, dass teurere Fonds womöglich auch die besseren sind und auf lange Sicht höhere Erträge erwirtschaften.

Um ehrlich zu sein, sind viele Bürger einfach sehr genügsam. Sie verschließen die Augen und beschäftigen sich nicht mit ihren Finanzen. Das nennt sich auch finanzieller Analphabetismus. Damit spielt die Wirtschaft.

Kein Thema, dass das nicht ihr Metier ist, niemand ist Experte auf jedem Gebiet. Es gibt für **Finanzen** noch **kein geeignetes Schulfach**. Wir alle werden ohne wirkliches Grundlagenwissen in die Welt entlassen. Es ist es kein Wunder, dass es so ist, wie es ist.

Geben Sie sich nur einmal die Chance **hinzuschauen**. Und Sie machen einen großen Schritt in Richtung **Ihrer finanziellen Freiheit**. Ist das ein Anreiz?

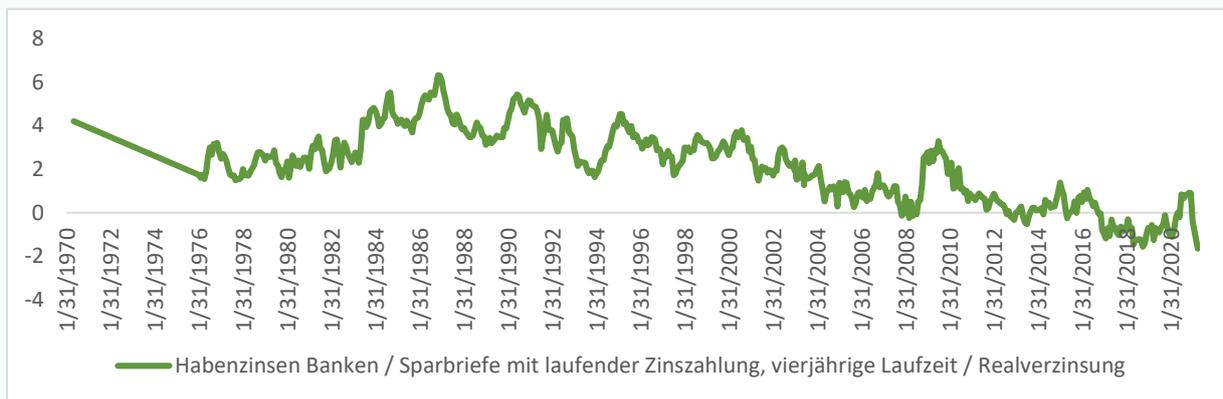
0%
INTEREST

IRRTUM 3:

Der risikolose Zins oder das zinslose Risiko

Der gute Glaube an die Seriosität der Bank ist nahezu ungebrochen bei der Bevölkerung.

Spar- und Tagesgeldkonten erfreuen sich noch immer großer Beliebtheit. Es gibt jedoch historisch niedrige Zinssätze, auch weil die Nachfrage so hoch ist. Sie brauchen sich nicht im Detail damit beschäftigen. Einen Überblick bekommen Sie in Kürze. Und mit einem Rechenbeispiel kann ihnen den gewünschten Durchblick geben.

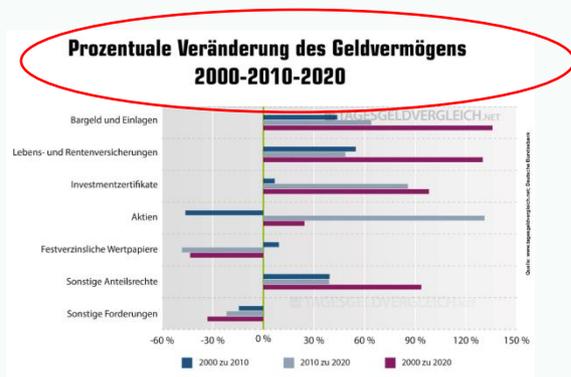


Quelle: <https://www.bundesbank.de/de/statistiken/geld-und-kapitalmaerkte/zinssaetze-und-renditen/realzinssaetze-auf-bankeinlagen>

Momentan können Sie mit durchschnittlich 0,01% auf ihr Ersparnis rechnen. Ob sich da das Rechnen noch lohnt bleibt fraglich. Dieser Wert liegt weit unter der Inflationsrate, d.h. der Kaufkraftentwertung. **Das Geld büßt so an Wert ein und verliert so an Kaufkraft.**

Hier sehen Sie, dass der Zins über die letzten Jahrzehnte kontinuierlich fiel und wir nun, zum Teil bereits im negativen Bereich sind.

Irre ist, dass die Menschen umso mehr sparen, je weniger sie dafür bekommen.



IRRTUM 4:

Kassensturz: ich spar ja schon, wenn ich weniger ausgabe als einnehme



Sie haben sich in den letzten Jahren wahrscheinlich schon einen ordentlichen Puffer geschaffen. Einfach weil Sie **Sparsam** sind und **alles haben, was Sie zum leben und Glücklichsein brauchen**.

Darauf können Sie auch ordentlich stolz sein! Haben Sie schonmal überlegt, was wäre, wenn Sie sich, ähnlich wie beim tanzen lernen, Schritt für Schritt, ein System schaffen, wie sparen noch leichter geht und Sie sich einen größeren Wohlstand schaffen können, von dessen Früchten Sie leben können?

Wie wäre es, wenn Sie sich eine System schaffen, das bei außerordentlich guten Einnahmen automatisch noch mehr Vermögen für Sie aufbaut/schafft? Und das ganz bequem, ohne dass Sie sich darum kümmern müssen?

Das Kontenmodell zeigt Ihnen eine sehr gute Möglichkeit auf, wie Sie **mehr Freiheit in Ihr Leben ziehen können** und Sie ihre **Finanzen spielerisch im Griff** haben.

Die Idee stammt von T. Harv Eker (Autor des Buches Secrets of the Millionaire Mind) und ist praxiserprobt von mir und unzähligen Mandanten seit 2016.

- Ganz wichtig für Sie: Es ist kein Hexenwerk und den Mehrkontenplan können Sie auch ohne Vorwissen recht einfach in Ihr Leben integrieren
- Erfahrungsgemäß werden Sie bereits nach kurzer Zeit einen ersten positiven Effekt spüren
- Der Mehrkontenplan besagt, dass jedes Ihrer Einkommen– also Ihr Gehalt/ Gewinn als Selbständiger auf 6 verschiedene Konten aufgeteilt wird

IRRTUM 5:

Ich habe keine Zeit für sowas



Was für ein leidiges Thema. Ihnen kommt das Argument „ich habe keine Zeit für sowas“ hoch, richtig?

„Es ist besser, einen Tag im Monat über sein Geld nachzudenken, als einen ganzen Monat dafür zu arbeiten“ (John D. Rockefeller)

Die gute Nachricht ist, dass ich Ihnen verraten kann, dass Sie gar keinen ganzen Tag dafür brauchen. Denn ihre Zeit ist wertvoll.

Sie können dann mehr Zeit und gedanklichen Freiraum mit ihren Liebsten genießen und fühlen sich mehr ausgeglichen und angekommen.

Hier noch einmal die wichtigsten Lösungen für Sie zusammengefasst:

1. Werte und Ziele finden und definieren

Um den für Sie richtigen Finanzpartner zu finden, kann es sehr hilfreich sein, wenn Sie **Ihre und die Werte** Ihres vertrauensvollen Ansprechpartners **abgleichen**.

Werte sind Leitplanken unseres Handelns. Sie entstehen schon in früher Kindheit und bleiben zeitlebens relativ konstant. Wir eignen Sie uns größtenteils unbewusst an und auch deren Anwendung findet meist unbewusst statt. Es ist quasi unser unbewusstes Unterbewusstsein das uns lenkt. Es ist unser **psychologischer Autopilot**. Er hat den Ursprung in unseren alltäglichen Gefühlen. Diese entscheiden darüber, wie zufrieden wir uns fühlen.

Dieses elementare Thema wird von 99% der Finanzwelt nicht mit einbezogen und da liegt aus meiner Sicht auch der große Fehler.

Schauen Sie sich noch heute **Ihre persönlich wichtigsten Werte** an und gleichen Sie diese mit Ihrem Gegenüber ab. Funktioniert übrigens auch in allen anderen Lebensbereichen außer Finanzen auch super 😊

Wenn Sie jetzt schauen, wie ihre **wirklichen Werte und Vorstellungen im Leben** sind, wo sie genau hinwollen, wenn Sie es spüren und zulassen können das mit ihrem ganzen Körper und vor ihrem geistigen Auge zu sehen, dann kann daraus, auch gern mit meiner Unterstützung, ihr ganz individueller Weg gezaubert werden

2.

Weniger Kosten bedeuten mehr Ertrag!

Anbei ein Beispiel, um Ihnen das zu verdeutlichen:

Ja, sie lesen richtig, fast **20.000€ mehr für ihre finanzielle Freiheit**. Wir revolutionieren die marode **Finanzindustrie** und drehen einfach **an der Kostenschraube**. Und zwar so, das für Sie spürbar mehr hängen bleibt.

Ersparnis-Rechner				
<u>Anlagebetrag</u>	herkömmliche Filiabank/ Finanzberater		Meine Nettotarifberatung	
100.000 €	Deutsche Concept Kaldemorgen		individuelle Anlage	
Provision: Ausgabeaufschlag	5,00%	5.000 €	0,00%	0 €
Beratungshonorar inkl. Umsetzung				1.190 €
Ihr wirklicher Anlagebetrag		95.000 €		98.810 €
Vorteil einmalig			3.810 €	
<u>Fonds- und Betreuungskosten</u>				
Verwaltungsvergütung im Fonds	1,50%	1.500,00 €		
...sogenannte TER	1,59%	1.590,00 €	0,45%	450,00 €
Transaktionskosten	1,00%	1.000,00 €	0,10%	100,00 €
erfolgsbezogene Vergütung Servicegebühr p.a.	1,04%	1.040,00 €		
			1,55%	1.550,00 €
Gesamtkosten der Fondsanlage	3,63%	3.630,00 €	2,10%	2.100,00 €
Vorteil jährlich			1,53%	
Vorteil jährlich			1.530,00 €	
Vorteil (gesamt) nach 10 Jahren			19.110,00 €	

Details zur Berechnung gerne auf Anfrage

3.

Ertrag ist der neue Zins

Um das eigene Vermögen zu sichern, gibt es mittlerweile wunderbare, greifbare Varianten. Der Zins ist nur eine Möglichkeit, man sollte ihn jedoch nicht da suchen wo es keinen mehr gibt, sondern da wo es Geld zu verdienen gibt. Schonmal was von Erträgen wie Dividenden, Wertzuwachsen, Erträgen aus dem Verkauf von Edelmetallen, Kursgewinne gehört? Seien Sie gespannt wie vielfältig und reich an Möglichkeiten die Welt der Anlagen für Sie sein kann.



Ich möchte Ihnen 3 Gründe zusammenfassen, die Sie unterstützen:

- ✓ *Allein, dass Sie die Entscheidung treffen und ins Handeln kommen, wird Veränderungen bewirken. Sie werden staunen. In der Handlung liegt die Kraft. Viele erfolgreiche Persönlichkeiten berichten auch darüber, wie z.B.: Napoleon Hill „Denke nach und werde reich“ oder Robert Kiyosaki „rich dad, poor dad“*
- ✓ *Sie werden immer die Menge Geld bekommen, mit der Sie auch umgehen können. Denn wenn Sie zeigen, dass Sie Ihr Geld vernünftig verwalten können, wird auch mehr Geld in Ihr Leben fließen. Somit bekommen Sie viel mehr Handlungsspielraum für tolle Projekte und Herzensangelegenheiten.*
- ✓ *Es geht um die Gewohnheit... haben Sie das System einmal installiert, läuft es ganz automatisch und Sie haben so ganz von selbst den Weg in Richtung finanziellen Erfolgs gestellt.*

5.

Entdecken Sie ihren Urinstinkt wieder und werden Sie handlungs- und entscheidungsfähig

Nach nur zwei persönlichen Gesprächen und binnen zwei Wochen erhalten Sie ihre persönliche Investmentstrategie und werden von mir so fit gemacht, dass Sie **zukünftig finanziell handlungs- und entscheidungsfähig** sind und selbstständig gute Finanzentscheidungen treffen können.

Sie machen sich unabhängiger von Beratern und der aufgeblähten, aufgehübschten Werbeindustrie und lernen wieder ihrem intrinsischen Urinstinkt zu folgen.

Wenn auch Sie jetzt der lästigen Bürokratie Adieu sagen möchten, dann melden Sie sich jetzt zu einem **kostenlosen Gespräch** mit mir an. In diesen 60 Minuten erhalten Sie direkte Umsetzungsimpulse.

Sparen Sie sich 1,5 Stunden im Monat. Klicken Sie hier!



Christin Descher ist Ihre Wachstumspartnerin. Sie ist seit mehr als 15 Jahren für Ihre Mandanten tätig. Ihre beruflichen Wurzeln begannen als Bankkauffrau und folgend durfte Sie vielerlei Facetten der Finanzindustrie kennenlernen. Die Erfahrung sind Grundlage und Urkeim wirklich lebensbegleitend für Ihre Mandanten da sein zu wollen und deren (Finanz-) Welt etwas besser zu machen. Mit Ehrgeiz und Herzblut setzt Sie sich für Ihre Mandanten ein. Zudem ist es ihr ein Anliegen, dass ihre Mandanten glücklich sind, mit sich und der Welt. Dafür geht sie auch mal Wege, die unüblich sind und zu neuem Denken und Möglichkeiten anregen.



Ihre Firmenphilosophie „Gemeinsam wachsen- finanziell und persönlich“ passt sehr gut zu den Bereichen des persönlichen und finanziellen Wachstums.

In der Zusammenarbeit mit Ihr, profitieren Sie aus 15 Jahren Erfahrung im Finanzbereich, kombiniert mit zahlreichen Einflüssen aus der Persönlichkeitsentwicklung und der jahrelangen Praxiserfahrung aus Mandantengesprächen.

Das bedeutet für Sie die Sicherheit, dass es um Ihren Inhalt, um **Ihre Lebensziele** und **deren Verwirklichung** geht. Sie werden mit bewährten Methoden und der dazugehörigen Disziplin begleitet, **Ihre Träume zu realisieren**. Dieses einzigartige Beratungserlebnis wurde für Sie über Monate ausgetüftelt. Das bringt Ihnen den Vorteil, dass Sie Ihre **Finanz- und Lebensplanung** ausgearbeitet bekommen, die **individuell wie Ihr Fingerabdruck** ist. So kommt Schwung in Ihre Finanzen.

Ganz im Zeichen des Wachstums, gibt Sie in Ihren Beratungsgesprächen wertvolle Entwicklungsansätze. Sie macht Ihre Kunden finanziell handlungs- und entscheidungsfähig.

Auf eine faszinierende und tiefsinnige Art und Weise gibt Sie die nötigen Tools an Ihre Mandanten weiter und unterstützt sie bei der Erstellung der eigenen Finanzpläne, sowie bei der Umsetzung der individuellen Geldanlagestrategie.

Menschen, die mit ihr zusammenarbeiten, sehen ihre finanzielle Zukunft klar, bunt und greifbar. Sie sind nahezu entspannt, wenn es am Kapitalmarkt mal unruhig wird und erfreuen sich am Umgang mit den eigenen Finanzen.

In Vorträgen, Webinaren, Videos und E-Books gibt Christin Descher ihr exzellentes Fachwissen weiter.

Auf Ihrer Unternehmensseite www.christindescher.de sind zusätzlich in unregelmäßigen Abständen Blogs, die immer beliebter werden.

Ihre Leidenschaft ist heute, Unternehmer und Persönlichkeiten, die Vorreiter in Ihren Bereichen sind, finanziellen Freiraum zu geben. So dass Sie unabhängiger von Ihrer eigenen Arbeitskraft werden.

Ihnen ist die Sicherung des privaten Vermögens, die Absicherung ihrer Familie wichtig. Ihre Mandanten wollen sich unabhängig von der eigenen Arbeitskraft und der Angst Fehlentscheidungen zu treffen, machen. Begleitet wurden Sie vor der Zusammenarbeit mit dem Groll bisher ungenügsam in Handeln gekommen zu sein

